# Rotary



# 茂原中央ロータリークラブ



奉仕しよう みんなの人生を豊かにするために









会長 村田 宏之



幹事 杉江 敏矢

クラブ創立 1993. 1. 12 例会日 毎週火曜日/点鐘 12:30 例会場 茂原卸団地組合会館 事務局 TEL 0475-26-1515 FAX 0475-26-1516

Emailmobarach.rc@gmail.com http://mobarachuo-rc.com

- シェカール・メータ RI会長 RID2790 梶原
- 第7グルプ 秋葉 芳秀 ガバナー補佐



第 30 巻 通巻第 1291 号 第 5 号 例会通回第 1296 回 ★クラブ会報委員長 山岸 満佳 ★副委員長 横堀喜一郎

# 本日の例会プログラム 令和3年8月3日

(会員増強・新クラブ結成推進月間) 【ガバナー公式訪問例会 11:00~11:30】

村田 宏之 会長 鐘 ソンゲ 斉唱「四つのテスト」 「奉仕の理想」

2 名(林会員·正林会員) 誕生祝 米山奨学金授与

会長挨拶 村田 宏之 会長 幹事報告 杉江 敏矢 幹事 委員会報告

国際ロータリー第 2790 地区

ガバナー 梶原 等様

\_\_\_\_ 親睦委員会 出席報告 出席委員会

記念写真撮影

【合同クラブ協議会 11:30~12:15】

\*進行:杉江 敏矢 幹事

# クラブ会員の皆さんも助け合ってということ もあり今回のお弁当をこういう形にさせてい ただきました。

先週からオリンピックが始まりました。ど うなることかと思っていましたが、開会式は 無観客で行われました。僕も夜8時から釘付 けでじっくり見させていただきました。

参加国 205 カ国もあり半分以上は耳にしたこ とがない国の名前でした。いろいろな国の方 が参加されていてこういった機会でないと耳 にできないような名前を聞くことができ、そ ういった意味でも開会されて良かったのかな と思いました。まだまだオリンピックは続き ますがおそらくやってよかったという話にな るのではないかと思います。日本も金メダル 等いっぱい出ています。柔道の阿部一二 ■んと詩さん兄妹の同日優勝が史上初というこ とで盛り上がっています。昨日は今回オリン ピック初競技のスケートボードストリートで 椛ちゃん 13 歳が金メダルをとりました。ニコ ニコしながら滑っている姿を皆さんもニュー ス等で見られたかと思います。今日までのオ リンピックで僕が一番印象深かったのが内村 航平選手です。レジェンドとしておそらく最 後の大会になるのかなと思います。力尽きる までやっていただいた姿が素晴らしかったと 思います。スポーツ界でもいろいろあります。 野球のイチロー選手、サッカーのキングカズ 選手、辞め時って難しいと思いますが、ボロ ボロになるまで最後までやるって素晴らしい なと思います。私も最後まで力尽きるまで職 業についてもやっていきたいということで勉 強になりました。先日お話させていただいた サーフィンの一宮出身の大原洋人君、今朝 準々決勝で敗れてしまいました。本来一宮の 波というのはコンスタントに波が立つ分波が 小さくて立たない日も多いということです が、台風が丁度千葉県沖にあるということで サーフィンの波にとっては最高のコンディシ

### 7月27日例会

#### 会長挨拶 村田 宏之 会長

皆さんこんにちは。今日のお弁当は明日が 土用の丑の日ということで竹りんさんからの 提案で鰻をご用意させていただきました。季 節感を取り入れながらということもあり変更 させていただきました。土用の丑の日の鰻で すが、幕末平賀源内が鰻屋さんが暑くて売れ ないで困っていたところ、土用の丑に鰻とい う看板を出して宣伝したらどうかと提案され たところから始まったようです。困っている ところ助けたという意味もあります。

ョンということで、台風が沖にあるというこ とは陸から海に向かって風が吹く。サーフィ ンでオフショアという表現をするんですが、 これが一番いい波が立つ状況の様です。朝か らインターネット映像等見ますときれいな波 が立っているようです。きれいと言っても台 風の波ですのでバタバタした荒い波なんです けども、大会としては大成功だったのかなと 思います。台風に救われたというところはあ ると思います。決勝は明日の予定でしたが、 台風一過になってしまうと波がなくなって凪 になってしまうので今日に変更になりまし た。サーフィンをやっている人はみんな分か っている話なんですけれども、明日の予報で いくとおそらく波がないという状態になると いうことで今日決勝まで行うという流れでや るそうです。日本人選手は五十嵐カノア君が 残っていますので、おそらくメダルに絡んで くる優勝候補です。楽しみに結果を期待した いと思います。

オリンピックの話を長々とさせてもらいましたが、昨日の話ですが千葉県のコロナ感染者が 509 人で今までにない数ということでおそらくデルタ株の感染力が強いのかなと思います。気を抜かず感染予防等行っていただいて過ごしたいところです。

ロータリーの話になりますが、大きな動き は今のところありません。今後委員会等地区 の研修会がいくつか入っています。奉仕プロ ジェクト推進セミナーには奉仕委員長の武田 さんに出席していただきたいと思います。 ロータリー米山奨学会委員長セミナーという

ことでご案内がきています8月28日ですが山岸会員にお願いしようと思います。9月11日のロータリー財団セミナーということで横堀会員の参加でお願いいたします。また皆さんご興味あれば勉強がてら参加してください。本日の卓話は新人会員ということで正林さんにお願いしています。会長の挨拶はこの位にさせていただきたいと思います。

ありがとうございました。

# 幹事報告 杉江 敏矢 幹事

- ●地区(回覧)
- ①フェローシップ・親睦活動委員会より、職業 分類データベース化における情報提供のお 願い
- ●例会案内(回覧) 特になし
- ●会報受信(回覧) 活動計画書:茂原RC
- ●その他(回覧)特になし

# 会員卓話

# 「自己紹介と経歴・会社紹介」



# 正林 宏平 会員

今月より茂原中央RCに 入会させていただきました「正林宏平」と申します。

前会長の神明さんとは保育園からの友人で、 また現会長の村田さんとは高校が一緒とい うご縁もあり、この度入会させていただきま した。どうぞよろしくお願い申し上げます。 自己紹介・経歴

1972年8月2日 茂原市にて3人兄弟の末っ子として生まれました。

初恋は5年生(笑)♡ 中学生から高校生まで 6 年間ソフトテニス部に所属しました。

中学1年の冬に大学生であった兄が材木屋を継がないと決まり、自然?な流れで私に矛先が向き、簿記を勉強するために一宮商業高校に進学いたしました。高校2年生まで背が伸びて180cmに!男子より女子が多い学校でしたので楽しく充実した高校生活を過ごしました(笑)

卒業後は大学には行かず、木材問屋である市場に修行に行くという父の勧めを断り、人と接するのが好きな私はサービス業を希望して、ゴルフ場へ就職いたしました。平成3年でバブルの余波がまだまだあり、平日でも25000円以上する時代でした。朝のバック降ろしから、フロント・経理、コース巡回まで、何でも経験いたしました。千葉のゴルフ場から群馬県のゴルフ場へ転勤し、その後転職を経験して名古屋・東京で勤務して10年のサラリーマン人生を経て、28才で茂原に帰ってきました。

兄は東京日本橋で弁理士事務所を経営、姉は 市内で書道教室を開き、私は茂原に戻ってき て20年、現在に至ります。

#### 事業内容

弊社は住宅や土木資材を扱う資材販売店で す。住宅の建設やリフォームを行う

工務店様や大工・土木業者様などに販売する ことをメインに営業しています。

取扱いの商材は、木材やベニヤ類はもちろんの事、フローリング・外壁材・設備機器に至るまで、住宅に関わるほとんどの商材を扱っています。

もちろん一般の販売もしており、最近ではホームページからの問い合わせで、ウッドデッキやリフォームの相談に応じたりとホームセンターにはない差別化を図ったりしています。社員は私を入れて3名、少数精鋭でのスタイルで、全員が営業と配送を兼ねております。

歴史は古く、曾祖父が明治に薪炭の傍ら材木の扱いを始めたのを創業と呼ぶなら 100 年以上の歴史があります。祖父が本格的に製材工場を始め、叔父・父と私で 5 代目の材木屋となります。昔は親子や兄弟での運営であったため、それぞれが独立したりしたこともあって、現在の会社は平成8年に設立しました。その後、商号変更で平成23年に株式会社正林木材とし、代表を父から私へ継承して現在にいたります。

昔は住宅建設ラッシュで、木材は商材として 魅力があった業種だったようで、茂原市でも 20 社以上の材木屋や製材所があったと聞いて います。

私が入社した 20 年前でも市内で 8~9 社がまだありました。ここ数年で環境が一変し、現在は半分以下となってしまいました。

住宅を取り巻く環境は著しく変化して、昔は 棟梁である大工が、1 本ずつ手で加工してい たものが、図面からプレカットといわれる機 械での加工にシフトし大型工場での加工となりました。同時に木材も、丸太から製材した りました。同時に木材も、東となり、昔ながらの天然乾燥より、今では機械による人口で らの天然乾燥より、今では機械による人では 燥したものが主流となりました。千葉県どな く、海外や県外の大型工場がほとに頼 く、海外や県外の大型工場が高品に頼状 になっておりウッドショックといわれています。

木材の国産需給率が40%を下回っている日本は残りを輸入に頼っており、その輸入が半分以下となっているため、あるものを「取り合い」している状況です。その為、価格が高騰し以前の倍以上となっているものも出てきています。コロナに加えアメリカ・中国の低金利政策による建設ラッシュや世界的なコンテナ不足が原因といわれておりますが、早く落ち着くことを願っております。

#### 家族と趣味

同級生である奥さんと、6 年生の息子がおります。

息子が2才くらいの頃、テレビでイチローのお父さんのインタビューがあり、その中で「子供に遊んでもらえるのは10才までですから」という言葉に衝撃を受けました。遊んであげるではなく遊んでもらえるのだと!

そこから子供と一緒に家族で楽しい時間を共 有するようにしています。

冬はスキーで、子供が 4 才から家族で毎年数回行っています。息子が小学校に入学してから、息子の友達家族や私の友人家族を連れて、バスを貸し切ってスキー旅行を企画したりもしています。また男 2 人でスーパー銭湯とか温泉にも行って楽しんでいます。よくある話ですが、息子が大人になっても、なんでも相談してもらえる友人のような関係ができたらと思っています。最近では、ゴルフの練習場に 2 人でいくようになり、コースを一緒に回るのが今の夢です。

私の趣味はゴルフやスキー、映画・ドラマを 見る事です。主に休日を中心にゴルフに出か けております。ゴルフのない休日は、平日に 撮りためたドラマをまとめて見るか、ネット フリックスで映画や韓国ドラマを見て、奥さ んと涙を流してします(笑)

また、布袋寅泰という日本を代表するギタリストのファンフラブに加入して年に 2~3 回ライブに行っています。

お酒もあまり強くありませんが、お付き合いできる程度は大丈夫です、賑やかな雰囲気が好きなので、ゴルフや飲む機会がありましたら是非お仲間にいれてもらえれば幸いです。よろしくお願いいたします。



#### 出席報告

例会日	鋇	出席	MU	欠席	免除	出席率%
7/27	27	21	1	5	2	81.48
7/13	27	19	1	7	2	76. 92

#### Make-up は習慣にし、ロータリーライフを楽しもう!







#### ― 地区スローガン ―

「Love Other Spirit」~繋ごう次世代へ 夢ある未来に向けて~

2021年8月

国際ロータリー第 2790 地区 2021-22 年度 ガバナー 梶原 等 (千葉 RC)

どのクラブも会員増強は重要な課題です。そして多くのクラブが会員の維持拡大に奔走している事と思います。ロータリーはクラブ例会に集う事により自己の奉仕の理念を見つめ直し新しく始まる1週間に向けて英知と勇気を湧きたてる事の出来る大切な場所です。そのロータリークラブに新しい風を吹き込むのが新入会員です。ロータリークラブの事は何も知らない新しいメンバーこそがクラブの活性化に大きな影響を与えるのです。先輩ベテラン会員は新会員に対してロータリーのイロハを教え、若手、中堅はフレッシュな感覚の新会員から様々な影響を受けるのです。勿論新会員はクラブのロータリアンから多くの学びの場を提供され研鑽を積み成長していきます。会員が増えるという事はこういったプロフィットが沢山ついてきます。

私達は会員増強と言うとノルマとして意識してしまいます。ですが、新会員を招くことはクラブの 活性化に良い影響を与えてもらえる機会として前向きに捉えて頂きたいと思います。

そしてもう一つは新クラブの結成です。私達、第 2790 地区には既に 82 のロータリークラブが存在し、 もうこれ以上クラブを増やしてどうなるんだ、むしろ合併ではという声も聞こえます。

クラブにはいくつかの形態があります。此処でいう新クラブは衛星クラブ、ローターアクトクラブやインターアクトクラブの事を指します。(他に法人クラブ、パスポートクラブ、活動の分野に基づくクラブ等…) これは既存のロータリークラブの例会時間であるとか、会費、あるいは参加者の構成等も見直して新しい発想の新クラブを設立してみませんか? という事なのです。特に衛星クラブは日本国内に8 クラブ存在します。かつては E クラブというインターネット上のクラブもありました。現在は E クラブも通常のロータリークラブと変わらない括りになりました。しかしクラブの運営方法などはオンライン・ハイブリッドを使うなどの形態を上手に操る事で十分に運営は出来ます。

此処で課題になるのが、ロータリーは親睦と奉仕の 2 本柱であるという事です。しかしオンラインでは親睦(フェローシップ)が担保できないと仰る方が多いのです。 しかしメンバー同士のお互いの信頼関係と相手を思いやる気持ちがあれば直接会う事が出来なくても友情は成り立ち、そこに親睦が生れるはずです。それよりも多様化しているこの時代に新たなメンバーを迎え入れる為にもオンラインツールを利用する事や新たなクラブ形態を考える事等が大きな課題になるのではありませんか

伝統的なクラブは柔軟性を取り入れ、あるいはオンライン・ハイブリッド例会を開催するのが難しいクラブは是非ともご自身のクラブに衛星クラブを設立して参加者の基盤を広げてみては如何でしょうか。又、比較的アクティブに活動できる年代のメンバーが多いクラブに関しては根本的な例会の開催時間や開催方法・運営方法を見直しメンバーがより参加しやすい環境を創り出すことで如何でしょうか。そのクラブの方針に賛同し参加される新会員も増える事と思います。

何より大切にして頂きたいのは、クラブの将来ビジョンをしっかりと掲げ、メンバーが同じ方向を向いたときに会員増強や新クラブの設立などメンバーが自ら行動を起こすことにあります。忘れてはならないのは職業人である私達ロータリアンの基本理念である「Ideal of service(奉仕の理念)」、そしてロータリーの目的です。 これらを理解頂ける同志を増やしていきましょう。次の世代に輝く"ロータリーのバトン"を渡すために。

(国際ロータリー第 2790 地区 公式ホームページより ガバナーメッセージ)